



CONFÉRENCE

bienvenue

# Qui suis-je ?

Christian Salamin

Entrepreneur

Passionné

Sportif

Déterminé

Hémiplégique





# L'immobilier valaisan s'offre la CITI!

Une nouvelle coopérative mise sur pied par des professionnels du tourisme et de l'immobilier mettant à leur disposition des **services informatiques performants** vient de naître.

**L'**union fait la force! C'est aussi vrai chez les professionnels du tourisme et de l'immobilier. 32 de ces spécialistes viennent ainsi de porter sur les fonts baptismaux une nouvelle coopérative dont le but premier consiste à mettre à la disposition des membres des services informatiques performants à des conditions défiant toute concurrence. CITI - c'est le nom de cette entité pour *Coopérative informatique du tourisme et de l'immobilier* - s'engage à concevoir, réaliser et entretenir des outils modernes et fonctionnels destinés à faciliter l'exploitation d'agences immobilières notamment. Actuellement en phase de réalisation, CITI sera entièrement fonctionnelle d'ici à 2005.

## Secret sauvegardé

Premier président de cette coopérative, Daniel Guinnard est en tout cas convaincu de l'avenir doré de cette entité. «Parce que les avantages liés à cette innovation sont multiples. Elle permet notamment l'échange d'informations entre les agences ou avec des bases de données externes; elle facilite le déploiement rapide de solutions, assure la diffusion de renseignements sur de nombreuses plates-formes nationales, cantonales ou régionales. Tout en sauvegardant le secret



Christian Salamin, directeur d'Axiomatique (au premier plan) et Daniel Guinnard, premier président de la CITI.

professionnel des membres et des clients de la coopérative.» Un peu plus de 500 000 francs ont été nécessaires pour mener à terme ce projet. Un montant pris en charge par les

membres bien sûr, mais également en partie couvert par une subvention fédérale. «Jamais une agence ou un petit groupe de bureaux n'aurait pu prendre en charge un tel investis-

sement.» Daniel Guinnard et son conseil se chargent de gérer au mieux le budget de CITI. «De toute façon, les statuts mêmes de la coopérative stipulent bien qu'elle n'est pas

## Applications variées

La CITI, c'est encore une palette de prestations très étoffée, dont la gestion de la relation client constitue le noyau principal. Mais les concepteurs ont développé d'autres applications comme:

- Le courtage immobilier et la gestion de mandats.
- La gestion des locations à courte, moyenne ou longue durée.
- La gérance d'objets immobiliers.
- L'interface avec Winbiz.
- La gestion des copropriétés (PPE).
- L'interface web pour la recherche d'objets en vente sur le Net.
- L'interface web pour la réservation et le paiement online (TDS).

été créée pour faire du profit. Tout bénéfice éventuel sera réinvesti pour une part dans la société et pour une autre part attribué, sous forme de rotation, aux coopérateurs de la CITI.»

## Large soutien

Après avoir germé à Verbier, cette idée de la CITI a d'ailleurs très vite conquis d'autres horizons. Vaudois et Jurassiens se sont ainsi associés au lance-

ment de la coopérative, alors que l'Etat du Valais et Valais Tourisme ont également accepté de soutenir cette démarche, placée sous la responsabilité technique d'Axiomatique SA. Le directeur de l'entreprise de communication martigneraise, Christian Salamin, se réjouit aujourd'hui de l'arrivée au sein de la coopérative des sept agences du val d'Anniviers. «Les atouts de CITI sont tellement évidents qu'elle devrait bientôt regrouper la grande majorité des professionnels du tourisme et de l'immobilier des montagnes suisses.» Rien qu'en Valais, l'Association faitière regroupe aujourd'hui près de 80 agences et trois sociétés. Autant de partenaires intéressés au premier chef par les prestations fournies par la CITI qui, entre autres missions, étudie et résout tout problème de gestion, d'administration ou de développement informatiques.

«Ce regroupement des forces et des infos représente une belle avancée, au niveau de la fourniture et de l'analyse de l'état des réservations. Jusqu'ici, les professionnels du tourisme ne pouvaient disposer de ces chiffres qu'après un délai de deux ans, nécessaire à la collecte des statistiques de chaque station, chaque agence.»

Pascal Guex

Pour plus d'information: info@guinnard.com

# Loèche-les-Bains à bout de dettes

10 août 2015

16h30

# **AVC**

**Accident  
Vasculaire  
Cérébrale**



# 1/6

Personne touchée

# 40%

Se remettent

# 35%

Reste handicapées

# 25%

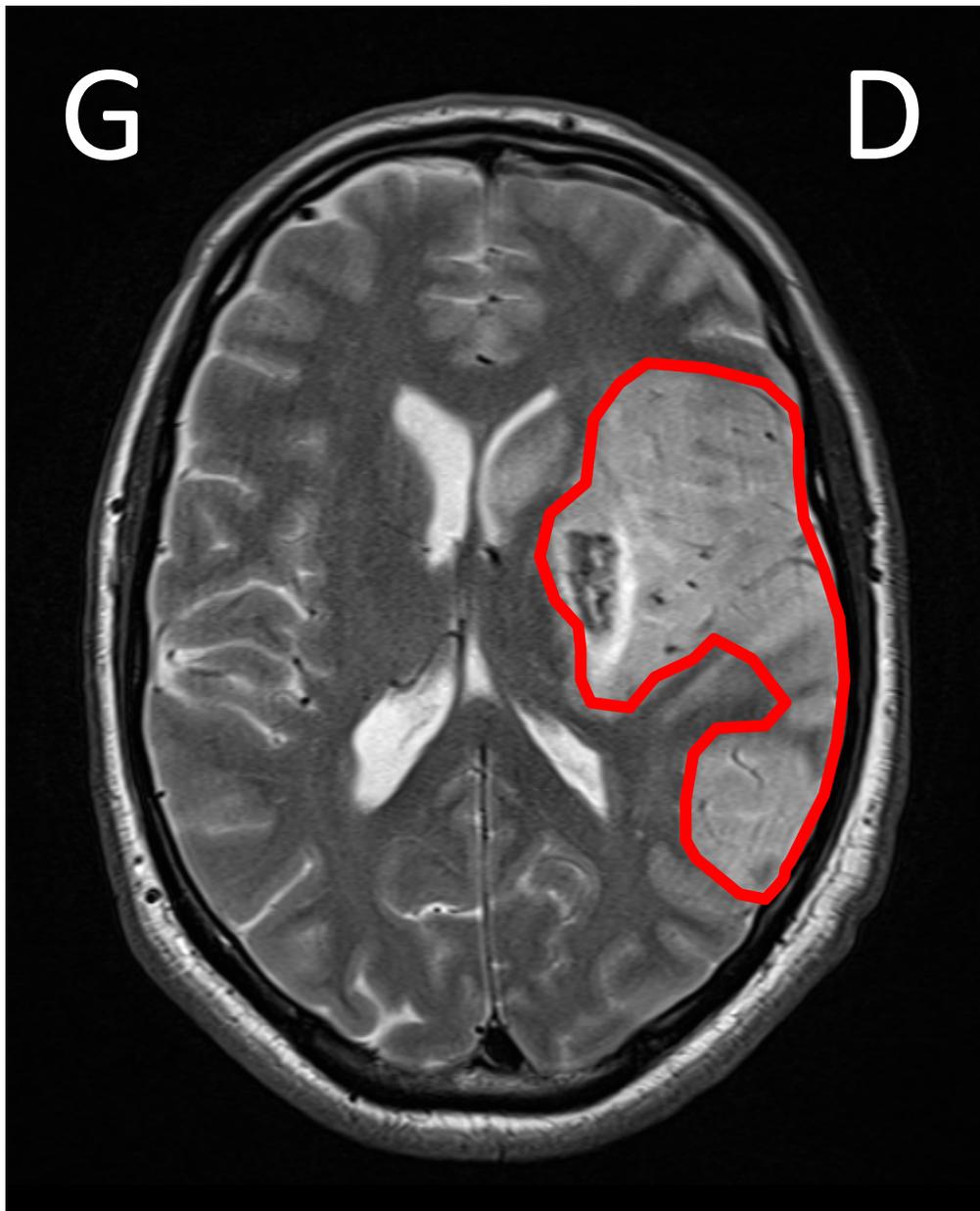
Décèdent

Chaque année, 20'000 attaques  
cérébrales surviennent en Suisse.  
Soit 55 par jour.

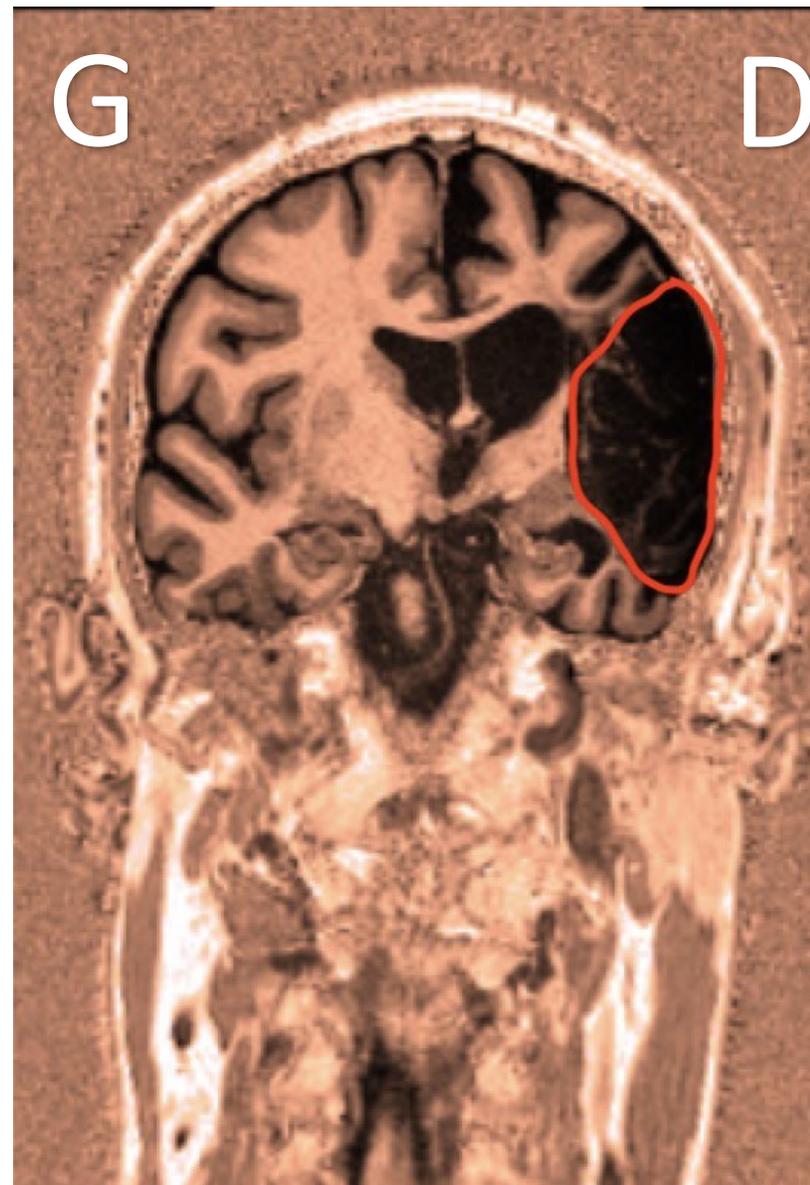
**En cas d'attaque cérébrale, chaque minute compte**



**Après 6 heures**



**6 ans plus tard**



**Séquelles visibles 20%**

**Séquelles invisibles 80%**



# Séquelles invisibles suite à une lésion cérébrale

- La fatigue, fatigabilité
- Troubles du langage
- La douleur, migraine
- Troubles de la mémoire
- Problèmes d'audition et de vision
- Phobies
- Vertiges
- Irritabilité
- Hypersensibilité émotionnelle
- Héminégligence



## Objectifs à long et moyen terme

- Retrouver mon autonomie
- Liberté de mouvement

## Mes ressources pour rebondir :

- La plasticité cérébrale
- La visualisation et imagerie mentale



# Le parcours

7 pays pour sensibiliser aux AVC.  
4 mois pour réussir.

Départ le

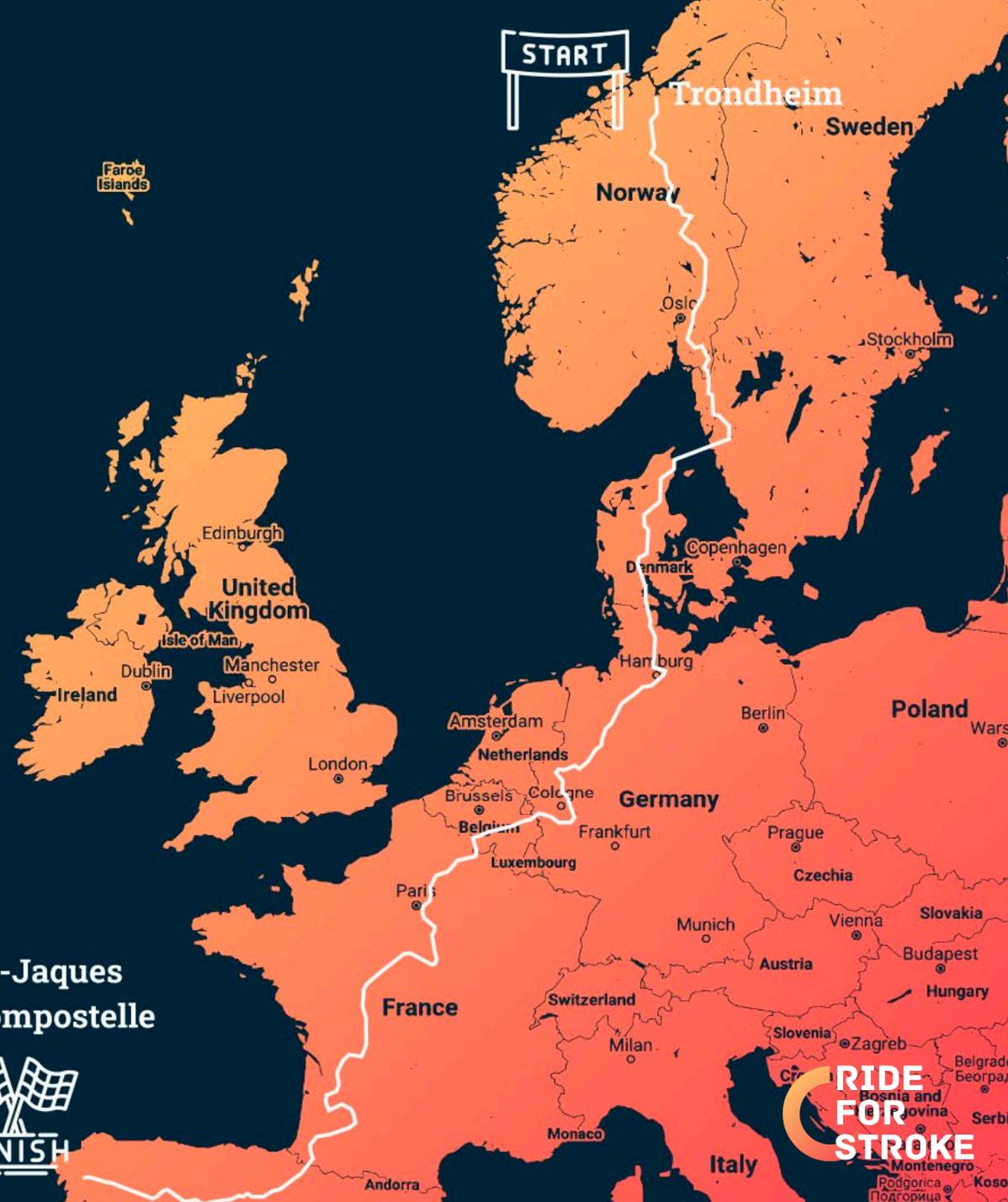
7 juillet 2021

Arrivée le

29 octobre 2021

Lors de la journée mondiale de l'AVC.

Saint-Jaques  
de Compostelle





# Ride for stroke

5'400

kilomètres

120

jours de voyage

93

étapes

7

pays